



NACHHALTIGE INVESTITIONSSTRATEGIE.

IN IHRE KARRIERE.



KENNZIFFER 1233

HEAD OF INSTITUTIONAL BUSINESS INTERNATIONAL (M/W)

QUALITÄTSFÜHRERSCHAFT, BINDUNG, NACHHALTIGKEIT UND GERADLINIGKEIT

Dies sind die Werte, auf deren Grundlage die KGAL in den letzten 50 Jahren zu einem der führenden unabhängigen Investment- und Assetmanagern für Realkapitalanlagen geworden ist – und die nach innen genauso gelebt werden wie nach außen. Gemeinsam mit unseren rund 340 Mitarbeitern verwalten wir als einer der Top Player der Branche ein Investitionsvolumen in Höhe von 22,7 Milliarden Euro, das sich auf die drei Assetklassen Immobilien, Infrastruktur und Flugzeuge verteilt.

Wir verbinden die Arbeit in internationalen Teams und Märkten mit dem Selbstverständnis und den Entscheidungsstrukturen eines mittelständischen Unternehmens. Bei uns übernehmen Sie echte Verantwortung, erhalten Spielräume für unternehmerisches Handeln und die Möglichkeit, sich beständig weiterzuentwickeln.

In dieser Position sind Sie verantwortlich für die Leitung, den Ausbau und die Fokussierung des Bereichs Institutional Business International. Hierzu zählen die Umsetzung der strategischen Positionierung am Markt und die Umsetzung der Maßnahmen aus dem Business Plan nach den mit der Geschäftsführung abgestimmten Prioritäten. Der Schwerpunkt Ihrer Vertriebstätigkeit wird in der Bearbeitung der ausländischen Märkte liegen.

IHR ZUSTÄNDIGKEITSBEREICH

- Effiziente Führung und Management des internationalen Vertriebsteams
- Erfolgreicher Vertrieb von Real Asset Investments an Institutionelle Investoren
- Entwicklung und Umsetzung der strategischen Positionierung im internationalen Markt
- Unterstützung bei der Entwicklung und der Umsetzung der Unternehmensstrategie
- Umsetzung und Weiterentwicklung der Marketingstrategie im Bereich Institutional Business International
- Aktive Projektarbeit bei der Produktentwicklung
- Relationship Management mit den internationalen Top Targets

IHRE EXPERTISE

- Sie verfügen über ein Studium der Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie bringen mehrjährige profunde Führungserfahrung und -fähigkeiten mit
- Sie verfügen über mindestens zehn Jahre internationale Vertriebsberufung in einer vergleichbaren Funktion im Mitbewerberumfeld oder bei Vermögensverwaltungen, Versicherungen/Banken
- Ein starker Immobilienhintergrund mit einem ausgezeichneten Verständnis von Immobilienprodukten zeichnet Sie aus
- Sie können einschlägige Erfahrungen und deutliche Erfolge bei der Akquisition ausländischer Institutioneller Investoren nachweisen und bringen ein umfangreiches Kontaktnetzwerk mit
- Sie haben Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Kunden in ganz Europa und unterschiedlichen europäischen Kulturen
- Sie sind strategisch denkend und handeln unternehmerisch sowie ergebnisorientiert
- Sie verfügen über verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse, weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil
- Eine hohe Reisebereitschaft ist für Sie selbstverständlich
- Der Abschluss als CFA bzw. CAIA rundet Ihr Profil ab

IHRE VORTEILE



Spannende und anspruchsvolle Aufgaben



Beteiligung am Unternehmenserfolg



Modernes Arbeitsumfeld



Social Days



Individuelle Weiterbildung



Flexible Arbeitszeiten



Internationalität



Betriebsrestaurant



Betriebssport

IHR ANSPRECHPARTNER



Sie sind an einer vertrauensvollen und langfristigen Zusammenarbeit interessiert? Dann freuen wir uns auf ein persönliches Kennenlernen. Bitte senden Sie Ihre überzeugende und vollständige Bewerbung mit Bezug auf die o.g. Kennziffer an:

Bewerbung@kgal.de
Andreas Bittl
KGAL GmbH & Co. KG
HR Recruitment & Development

Hinweis zum Datenschutz

Mit Versand Ihrer Bewerbungsunterlagen an o.g. E-Mail Adresse willigen Sie ein, dass Ihre personenbezogenen Daten zum Zwecke des Stellenbesetzungsverfahrens für vorgenannte Position verarbeitet werden. Weitere Informationen hierzu erhalten Sie mit der Eingangsbestätigung zu Ihrer Bewerbung



charta der vielfalt

