

A blurred office scene with people working at desks and a red chair in the foreground.

NACHHALTIGE INVESTITIONSSTRATEGIE.

IN IHRE KARRIERE.



KENNZIFFER 1248

CLIENT MANAGER INSTITUTIONAL BUSINESS (M/W/D)*

QUALITÄTSFÜHRERSCHAFT, BINDUNG, NACHHALTIGKEIT UND GERADLINIGKEIT

Dies sind die Werte, auf deren Grundlage die KGAL in den letzten 50 Jahren zu einem der führenden unabhängigen Investment- und Assetmanagern für Realkapitalanlagen geworden ist – und die nach innen genauso gelebt werden wie nach außen. Gemeinsam mit unseren rund 355 Mitarbeitern verwalten wir als einer der Top Player der Branche ein Investitionsvolumen in Höhe von 20,5 Milliarden Euro, das sich auf die drei Assetklassen Immobilien, Infrastruktur und Flugzeuge verteilt.

Wir verbinden die Arbeit in internationalen Teams und Märkten mit dem Selbstverständnis und den Entscheidungsstrukturen eines mittelständischen Unternehmens. Bei uns übernehmen Sie echte Verantwortung, erhalten Spielräume für unternehmerisches Handeln und die Möglichkeit, sich beständig weiterzuentwickeln.

Als Client Manager sind Sie der Ansprechpartner für unsere institutionellen Investoren (national und international) während der Akquisitions- und Beitrittsphase sowie in der gesamten kundenseitigen Bestandsverwaltung.

*) Zur besseren Lesbarkeit wird in dieser Stellenanzeige die männliche Bezeichnung verwendet. Willkommen sind alle Menschen unabhängig ihres Geschlechts.

IHR ZUSTÄNDIGKEITSBEREICH

- Unterstützung des Vertriebs (national / international) in der Akquisitionsphase
- Mitwirkung bei der Entwicklung bedarfsorientierter Anlageprodukte
- Erstellung der Vertriebsunterlagen – u.a. Produktpräsentation und Factsheet – unter Mitwirkung der Fachbereiche
- Verantwortlich für die Erstellung und Pflege von Datenräumen zur Bereitstellung der Vertriebsunterlagen
- Durchführung des Investoren-Onboarding Prozesses
- Aktive Steuerung und Koordination der Kommunikation sowie Qualitätssicherung zu den Investoren
- Sicherstellung eines einheitlichen Außenauftrittes in der laufenden investorenrelevanten Kommunikation in enger Zusammenarbeit mit dem Portfoliomanagement
- Verantwortlich für die Ermittlung der Zahlen auf Investorenebene, z.B. Ausschüttungen, Kapitalabrufe etc.
- Vorbereitung und Durchführung von Anlageausschusssitzungen / Gesellschafterversammlungen

IHRE EXPERTISE

- Erfolgreicher Abschluss eines wirtschaftswissenschaftlichen Studiums
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position
- Erfahrung in der Betreuung institutioneller Investoren
- Sicherer Umgang mit den MS Office-Anwendungen und Erfahrung in der Nutzung von CRM-Systemen
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, eine weitere Fremdsprache ist von Vorteil
- Selbständige, strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise
- Starke Kundenorientierung verbunden mit einer ausgeprägten Kommunikationsstärke
- Kenntnisse in den Assetklassen Real Estate, Aviation und Infrastructure sind ein weiteres Plus

IHRE VORTEILE



Spannende und anspruchsvolle Aufgaben



Beteiligung am Unternehmenserfolg



Modernes Arbeitsumfeld



Social Days



Individuelle Weiterbildung



Flexible Arbeitszeiten



Internationalität



Betriebsrestaurant



Betriebssport

IHR ANSPRECHPARTNER



Sie sind an einer vertrauensvollen und langfristigen Zusammenarbeit interessiert? Dann freuen wir uns auf ein persönliches Kennenlernen. Bitte senden Sie Ihre überzeugende und vollständige Bewerbung mit Bezug auf die o.g. Kennziffer an:

Bewerbung@kgal.de
Andreas Bittl
KGAL GmbH & Co. KG
HR Recruitment & Development

Hinweis zum Datenschutz

Mit Versand Ihrer Bewerbungsunterlagen an o.g. E-Mail Adresse willigen Sie ein, dass Ihre personenbezogenen Daten zum Zwecke des Stellenbesetzungsverfahrens für vorgenannte Position verarbeitet werden. Weitere Informationen hierzu erhalten Sie mit der Eingangsbestätigung zu Ihrer Bewerbung



charta der vielfalt



KGAL GRUPPE | Tölzer Straße 15 | 82031 Grünwald | kgal@kgal.de